

Abschlussanalyse

Analyse von Jahresabschlüssen im Rahmen der finanziellen Unternehmensführung

WISSEN – VERSTEHEN – ANWENDEN



Inhaltsverzeichnis

Vorwort	1
WISSEN – VERSTEHEN – ANWENDEN	2
Inhaltsverzeichnis	3
Teil I Einführung	7
1. Grundlagen der Bilanzanalyse und der Bilanzpolitik	7
1.1. Definition Bilanzanalyse	7
1.2. Aufgabe und Adressaten der Bilanzanalyse	8
1.3. Instrumente und Ziele der Bilanzpolitik	10
1.4. Bilanzanalyse und Bilanzpolitik im Spannungsverhältnis	10
1.5. Grenzen der Bilanzanalyse	10
2. Motivation für Abschlussanalyse	15
3. Anspruchsgruppen (Stakeholder)	15
3.1. Ansprüche der Stakeholder	15
3.1.2. «Principal Agency»-Problematik im Fokus der Analyse	16
4. Bereiche der Abschlussanalyse	17
Teil II Strategieanalyse	18
1. Branchenstrukturanalyse nach Porter (5-KräfteModell)	18
1.1. Bedrohung durch neue Konkurrenten	18
1.2. Verhandlungsstärke der Abnehmer	19
1.3. Verhandlungsstärke der Lieferanten	19
1.4. Druck durch Substitutionsprodukte	19
1.5. Grad der Rivalität der existierenden Wettbewerber	19
2. Produkt-Markt-Matrix nach Ansoff	21
2.1. Markt-Durchdringung	21
2.1.1. Marktdurchdringungsstrategien	21
2.2. Produkt-Entwicklung	21
2.2.1. Produktentwicklungsstrategien	21
2.3. Markt-Entwicklung	22
2.3.1. Marktentwicklungsstrategien	22
2.4. Diversifikation	22
2.4.1. Diversifikationsstrategien	22
3. Wettbewerbsstrategie nach Porter	23
3.1. Differenzierung	23
3.2. Kostenführerschaft	23
3.3. Nischenstrategie	23
4. Portfolio-Analyse	24
4.1. Produktporfolio-Matrix nach Boston Consulting Group	24
4.1.1. Durchschnittliches Marktwachstumsrate	24
4.1.2. Relativer Marktanteil	24
4.1.3. Kreisflächen	25
4.1.4. Normstrategien	25
4.2. Portfolio-Analyse nach McKinsey	29
4.2.1. Ausprägungen der Dimension «Relative Wettbewerbsposition»	29
4.2.2. Ausprägungen der Dimension «Marktattraktivität»	29
5. SWOT- Analyse	37
5.1. Definition	37
5.2. Zweck	37
5.3. Struktur und Aufbau	37
5.4. Interne Analyse versus externe Analyse	38
5.5. Normstrategien	39
5.6. SWOT-Analyse entwickeln	39
5.7. Beispiel einer SWOT-Analyse einer Informatikausbildungszertifizierungsstelle	41
6. Balanced Scorecard	42
6.1. Beschreibung	42
6.2. Betrachtungsbereiche	42
6.3. Eignung	42
Teil III Bonität	43
1. Begriff	43
1.1. Kreditfähigkeit	43
1.2. Kreditwürdigkeit	43
2. Bonitätsprüfung	43
2.1. Statische Bonitätsprüfung	43
2.2. Dynamische Bonitätsprüfung	43
3. Ausgewählte Prüfungsverfahren	43
3.1. CCCCC	43

3.2. Rating-Agenturen	44
3.2.1. Erklärung Rating-Agenturen	44
3.2.2. Rating-Systeme	45
3.2.3. Rating-History «Swissair» (Moody's Investor Service)	45
3.3. Bonitätsprozesse Schweizer Banken	46
3.3.1. Die 4 Elemente des Kreditvergabeentscheids	46
3.3.2. Überblick der Rating-Einteilungen verschiedener Bankinstitute im Vergleich mit Rating-Agenturen	46
3.3.3. Das Rating der Credit Suisse für KMU	47
3.3.4. Rating bei Hypothekarkrediten	47
Teil IV Accounting-Analyse	49
1. Einleitung	49
1.1. Accounting-Umfeld	49
1.2. Accounting-System	49
1.3. Accounting-Strategie	49
1.4. Finanzberichte	49
2. Die Wurzeln der Rechnungslegung	50
2.1. Luca Pacioli	50
2.2. Soll und Haben	50
2.3. Karl Käfer	51
3. Die doppelte Buchhaltung (Doppik)	52
3.1. Grundmechanismus der Doppik	52
3.1.1. Buchungskreisläufe	52
3.1.2. Gliederung der Bilanz	52
3.1.3. Gliederung der Gewinn- und Verlustrechnung/Erfolgsrechnungen	53
4. Rechnungslegungsstandards	54
5. «Flexible» Kapitalrenditen	54
Teil V Kennzahlensysteme	55
1. Kennzahlen	55
1.1. Absolute Kennzahlen	55
1.2. Relative Kennzahlen	55
2. Kennzahlensysteme	56
2.1. DuPont-Kennzahlensystem	57
2.1.1. Grundkonzept	57
2.1.2. Return On Investment	57
2.1.3. ISO-Kapitalrenditekurve	60
2.1.4. Beurteilung DuPont-Kennzahlenschema	61
2.2. Kennzahlen-Informationssystem ZVEI	62
2.3. RL-Kennzahlensystem	63
2.4. Tableau de Bord	63
3. Auswertungsmethoden	63
3.1. Kennzahlenvergleich	63
3.2. Diskriminanzanalyse	63
3.2.1. Theoretische Hinführung	64
3.2.2. Empirie 1: Diskriminanzverfahren nach Altman	66
3.2.3. Empirie 2: Diskriminanzverfahren nach Baelge	66
3.3. Scoring-Verfahren	66
Teil VI Segmentberichterstattung	75
Teil VII Kennzahlenanalyse	78
1. Bilanzkennzahlen	78
1.1. Kapitalstruktur	78
1.1.1. Finanzierungskennzahlen	78
1.1.2. Vertikalstrukturanalyse: Kapitalstruktur	81
1.1.3. Selbstfinanzierungsgrade (SFG)	82
1.1.4. Zinsdeckung	83
1.1.5. Capital Employed (CE)	83
1.1.6. Werte aus der Praxis	84
1.2. Eigenkapitalveränderungsrechnung	85
1.2.1. Darstellung gemäss SWISS GAAP FER	85
1.2.2. Darstellung gemäss IFRS/US-GAAP	86
1.2.3. Beispiel Aktienrückkauf der Swisscom 2006	88
1.3. Vermögensstruktur	90
1.3.1. Vermögenskennzahlen	90
1.3.2. Zielwerte	90
1.3.3. Vermögensstrukturanalyse	90
1.3.4. Betriebliches Vermögen	93
1.3.5. Gross Working Capital	94
1.3.6. Umsatzrelationen	94
1.3.7. Werte aus der Praxis	94
1.4. Liquidität	95
1.4.1. Liquiditätsanalyse	95
1.4.2. Liquiditätskennzahlen	95
1.4.3. Liquiditätsgrade und Umsatzentwicklung	98

1.4.4. Werte aus der Praxis	100
1.4.5. Nettoumlauvermögen / Net Working Capital	100
1.5. Anlagedeckung	102
1.5.1. Anlagedeckungskennzahlen	102
1.5.2. Werte aus der Praxis	103
2. Erfolgskennzahlen.....	108
2.1. Erfolgsgrößen	109
2.2. Rentabilitätskennzahlen	109
2.3. Betragsmässige Erfolgsanalyse	109
2.3.1. EBITDA	110
2.3.2. EBIT	111
2.3.3. EBT	111
2.3.4. Net Profit	111
2.3.5. NOPAT	111
2.3.6. NOPLAT	112
2.4. Rentabilität des Eigenkapitals	112
2.4.1. Eigenkapitalrentabilität	112
2.4.2. Return on Equity (ROE)	113
2.5. Rentabilität des Gesamtkapitals	113
2.5.1. Gesamtkapitalrentabilität	113
2.5.2. Return on Asset (ROA)	114
2.5.3. Return on Capital Employed (ROCE)	114
2.5.4. Return on Net Assets (RONA)	114
2.5.5. Return on Net Operating Assets (RONOA)	114
2.5.6. Return on Invested Capital (ROIC)	115
2.6. Rentabilität des Umsatzes («Return on Sales», ROS)	115
2.7. Ausschüttungskennzahlen	115
2.7.1. Thesaurierungsquote	115
2.7.2. Gewinnausschüttungsquote, Ausschüttungsquote	115
2.8. Strukturelle Erfolgsanalyse	115
3. Cashflow-Kennzahlen	119
3.1. Cash-Conversion-Cycle (CCC)	119
3.2. Operativer Cashflow	123
3.2.1. Operativer Cashflow: Berechnung direkt	123
3.2.2. Operativer Cashflow: Berechnung indirekt	123
3.2.3. Typische Elemente der Berechnung des operativen Cashflows	123
3.3. Ausprägungen des Cashflows	123
3.3.1. Betriebs-/Unternehmens-Cashflow	123
3.3.2. Brutto-/Netto-Cashflow	123
3.3.3. Cashflow-Stufen	123
3.4. Jahresrechnungen	123
3.5. Die Mittelflussrechnung (Cashflow-Statement)	124
3.5.1. Ausprägungen der Mittelflussrechnung	124
3.5.2. Die Geldflussrechnung	124
3.5.3. Nettoumlauvermögen	125
3.6. Die Geldflussrechnung	125
3.6.1. Motive und Ursachen für die Liquiditätsveränderungen	125
3.6.2. Darstellungsformen der Geldflussrechnung	125
3.6.3. Beispiel: BMW, Jahresabschluss 2001	129
3.7. Cashflow-Kennzahlen	134
3.7.1. Cashflow-Umsatzverhältnis / Cashflow-Marge (CFU, CFM)	134
3.7.2. Cashflow-Investitionsverhältnis (CFI)	135
3.7.3. Gewinn-Cashflow-Verhältnis (GCFV)	135
3.7.4. Cashflow-Finanzierungsgrad (CFFG)	135
3.7.5. Investitionsgrad (IG)	136
3.7.6. Verschuldungsfaktor (VF)	136
3.7.7. Zinsdeckungsfaktor (ZDF)	136
3.7.8. Cash Burn Rate (CBR)	136
3.7.9. Defensive Interval Ratio (DIR)	136
3.7.10. Tiligungsfaktor (TF)	136
3.7.11. Critical Need Coverage Ratio (CNCR)	137
3.7.12. Free Cashflow (FCF)	137
4. Aktivitätskennzahlen	138
4.1. Kennzahlen der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	139
4.1.1. Umschlag der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Debitorenumschlag (DU)	139
4.1.2. Frist der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Debitorenzahlungsfrist (DZF)	139
4.1.3. Rechnungsumschlag (RU)	140
4.1.4. Rechnungszahlungsfrist (RZF)	140
4.1.5. Kombination der Debitorenkennzahlen	140
4.1.6. Konzernverflechtung	140
4.2. Lagerkennzahlen	142
4.2.1. Handelsbetrieb	142
4.3. Industriebetrieb	143
4.4. Kennzahlen der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	144
4.4.1. Kreditorenumschlag (KU)	144
4.4.2. Kreditorenzahlungsfrist (KZF)	144

5. Wertschöpfungsanalyse.....	147
6. Break-Even-Analyse.....	150
6.1. Break-Even-Analyse im Ein-Produktunternehmen.....	150
6.2. Break-Even-Analyse im Mehrproduktunternehmen	152
6.2.1. Variante 1: Durchschnittliche Deckungsbeitragsintensität	152
6.2.2. Variante 2: individuelle Deckungsbeitragsintensität, globale Fixkostenbehandlung.....	152
6.2.3. Variante 3: individuelle Deckungsbeitragsintensität, differenzierte Fixkostenbehandlung	153
6.2.4. Externe Break-Even-Analyse	154
7. Logistikkennzahlen	156
7.1. Lieferbereitschaftsgrade.....	156
7.2. Optimale Bestellmenge	156
7.2.1. Würdigung der Andlerschen Losgrößenformel	157
8. Spezielle Kennzahlen.....	158
8.1. Insolvenzprognose	158
8.1.1. Verhaltensänderungen bei Insolvenzgefahr	158
8.1.2. Kennzahlensystem nach Beaver	159
8.1.3. Studien von Weibel	159
8.1.4. Z-Score nach Altman	160
8.2. Kennzahlen für Immobilienprojekte	161
8.2.1. Interest Cover Ratio/Zinsdeckungsgrad (ICR).....	161
8.2.2. Loan to Value/Kredit-Marktwert-Verhältnis (LTV)	161
8.2.3. Debt Service Cover Ratio/Kapitaldienstdeckungsgrad (DSCR).....	161
8.2.4. Beurteilung der Kennzahlen für Immobilienprojekte	162
8.2.5. Rechtsfolgen	162
9. Unternehmens- und Börsenkennzahlen	163
9.1. Marktwertmultiples	163
9.2. Aktienrentabilität.....	164
9.2.1. Gewinn je Aktie und Kurs-Gewinn-Verhältnis.....	164
9.2.2. Dividende je Aktie und Dividenden-Deckungsgrad	165
10. Zusammenfassende Übersicht	168
Teil VIII Fallstudien Abschlussanalyse	169
Teil IX Gesamtrepetitionsaufgaben.....	179
Teil X Anhang	183
1. Die Karriere der Kennzahl Rona im Oerlikon-Konzern.....	183
2. Begriffe Rechnungswesen Deutsch – Englisch.....	184
3. Begriffe Rechnungswesen Englisch – Deutsch.....	185
4. Massnahmen zur Beeinflussung von Führungskennzahlen	186
5. Kennzahlenverzeichnis.....	188
6. Verzeichnis der Aufgaben	192
7. Verzeichnis der Abbildungen	192
8. Verzeichnis der Tabellen	194
9. Verzeichnis der Formeln.....	194
10. Literaturverzeichnis	196